シャトル北大阪通信

最終結果

京都中央店

180個

100,980円

78,001円

通算 137 号

608個販売!!

大阪・大阪北・神戸・京都合同スポンジキャンペーン

2 8 \ 8 /20までの 2サイクル、 4拠点合同

そ販促活動が必要だと思いました。 難しい今だからこそ単に上乗せ活動だけではなく を社内ラインにて情報共有し、 約抑止にも繋がると思います。 少しでもコミュニケーションが取る事が出来れば、 案が出来るスタッフの育成も目指しました。 品をお勧めさせていただく事で、 から新しいスタッフも多く入社しております。 する事で雰囲気づくりも出来ました。 台所用スポンジキャンペーン」を開催しました。 出来ました。 1,608個。 出来ないお客様も多くあります。 ロナ禍で緊急事態宣言、まん延防止などでレンタル 合計871,565円と結果を残す事 毎朝、 個々の競争意識を刺激 お客様との会話・提 シャトルでは去年 こんな時だからこ 最終的に販売個 個人の販売個数 お客様と 対話 解 商 \mathcal{O} TOP 5

個数

121

109

99

71

3 個を達成したスタッフには掲示版 「達成

順位

1位

2位

3位

4位

お

勧

め活動

へのアプロ

]

社内掲示板です。各拠点、毎日更新 して意識向上を目指しました!

<u>V</u> 常連 り 意欲の向上」も図 に花を飾り ました。 ま った結果とな フ \mathcal{O} 新 組 活 しいスタ はもちろ 躍 上位 が 目

> > 15

大阪•北店版

神戸中央店

300個

168,300円

171,666円

1,6081

で終わる 験を活か 来ました。 とて いした。 年 \mathcal{O} レ 幅 ンタル 末に お Ł 勧 ľ ۲ 広 向 8 良 活 26名 個人目標達成! (全58名中)

40

25

中 後

 \mathcal{O}

シャトル北大阪 2021年 スポンジ キャン

大阪北店

240個

134,640円

79,085円

全体売上&販売個数

≧体目標達成率

目標

目標

大阪中央店

840個

471,240円

557,690円

1位 市原 109個

2位 谷岡洋 99個 3位 樋口 71個 4位 古野 69個 5位 岡本 59個

(99個販売・大阪中央店

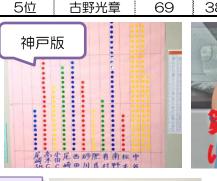


所属

神戸

金額

67,881



氏名

中谷蘭成

市原賢治

谷岡洋-

樋口和宏





なので、

初めての事 いました。 前 総合第3位谷岡洋 職は警備会社に勤務しておりました。 (入社5ヵ月)

る方が多かったのが印象に残りました。 色々なお客様とお話していると様々な感想を聞く事 担当地域のお客様はスポンジの性能をよく知って なのでスタート当初はチラシを渡すだけになって お客様には必ず「一つでもいいので買っ のが成果に繋がったと思います。 ていただいた事もありました。対話した 言付け加える事に意識を置き、心が いただければすごく嬉しいです」と 違うお客様へお勧めの時に使わせ 人と話をするの 営業経験は全くなく は好き

して何か出来ない?とお話を頂きました。そこでスポンジキャ 御影石町支店より れば支店様に情報 レンタル訪問時にお客様に見せながら提案します。 ルとしては支店作成の「クリア空感&手指消毒剤」 ンペーンと平行してモニターおすすめ活動も行いました。 中谷 7/3 **成約** 7/6 麻 % 南 カードを送信、 シャトル 沿南沿南 沿南 これまでの様々な活動の経験を活 投入、クロージングという流れです。 案になりますので幅も広がります。 金額26, モニター軒数25軒、 <u>ك</u> _ ポンジのお勧めも含む、 取組みました。 緒にお客様 営業担当様によりモニター 444円増加

商品が決ま

0)

チラシ。

ツー

きっかけ作りの 加盟店様 活動ではあります \mathcal{O} 永続 0 為

中分 % 劳 % 考 % 賣 % 真

(7/12/9/3)

商品の提

契約軒数4軒

に少しでもお役に立てる様、 お客様と支店・ 事故|駐禁 →

人員 | 車両 →

増減率(増減/基礎) →

1日売上 | レンタル率 →

基礎売上(千円)

クレーム→

4件

4件

3件

-0.49%

176,736

159,355

57名

正 契約

99.2%

98.0%

40台

103,595

これからもお客様

て頑張ります!

がらモチベ

ーションの維持を心がけています。

へのサービス向上を目指

i T	- IT
华	‡
-0.2	28%
147,446	98.9%
15名	13台

26,381

李拉丨駐禁	2件	件
クレーム	华	‡
	-0.:	22%
	151,535	98.8%
	10名	8台
	15,	943

全体

スタッフ紹介~大阪市内西エリア編~

社

内勉強会

~大阪中央店~

事故	6件
駐禁	6件
クレーム	3件
解滅率	-0.42%
1日売上	165,580
い処率	98.9%
人員	82名
車両	61台
き礎売上	145,919





白井 皆が常に声を掛け、 だ経験の浅いスタッフが で3つ、 (福島区・ を おります。今回は大阪市内西エリアの ヤ (西区・此花区) ラ の 一紹介させていただきたいと思います 1 (住之江区) ル 市 大阪中 北区の 外で東・南と大きく5 (西成区) ・央店では担 0 神戸 コミュニケーション取りな 5名で構成して 部)、 から移籍してきた秋元 いるエリアですが、 田 を軸にベテランの П **当** 地 (港区・大正 域 エリアに分け を大阪市 います。 いスタッ

区 ま



よろしくお願いします(^^)

は違い発見します。 事故へ 客様 には 良 の事故映像を見返す事 ンペ 集まって勉 これだけの を毎回用意する事にしました。 ながら勉強会を継続出来る為に、別会場(下記) い経験になります。 ビス提案のロ ん。そこで出来るだけ密にならず間隔を保ち] 大切な勉強会の時間だと思 だからと言って中止にする訳にも へのお勧め活動、 0) 発信する人はかなりの ンをはじめ、 周 知になります。委員会活動では各委 強会をするのも難 マに基づき実施します。 プレもやります。 顧客ニー 新商品の紹介、 で、 スタッフの成長を促す 改めて安全運転・無 緊張 じい ズに合わ 心います。 内容は主にお 感が生まれ \mathcal{O} 事 社内キャ が また過去 務所と いせたサ 現

ル大阪中央・北店で約40名の働きさん ています。 人数が限ら で勉強会を開催していました。 スの終息が見えない コロナ れたスペー 前までは大阪 ・スに 状況 いきま \mathcal{O} 状で 同 央 に

コ 店

ナウイ

が

在籍し ヤト

の事務所

是非アクセスして下さい!





https://recruit-koshino.com/



勉強会スケジュール

59期2月 大阪中央エリア会議室 59期3月 旭区民センター集会所 政策勉強会 城東区民センター大ホール 60期4月 近畿地域本部会議室 60期6月 鶴見区民センター小ホール

60期7月 都島区民センター 60期9月 東淀川区民会館

政策勉強会 都島区民センター(予定)

60期10月以降は未定です・・